STRATEGIEBERATUNG BEI ENERGIEBESCHAFFUNG FÜR INDUSTRIE, GEWERBE, HANDEL UND KOMMUNEN

Exekution

Vorbereitung der konkreten Handlungsrichtlinien für die Ausschreibung (z. B. Auswahl der Lieferanten, Ausschreibungsdauer/-runden)

Zusammenstellung der Ausschreibungsunterlagen

Kontaktaufnahme zu den in Frage kommenden Lieferanten gemäß der definierten Ziele und Richtlinien

Durchführung der Ausschreibung

Evaluation und Nachverhandlung

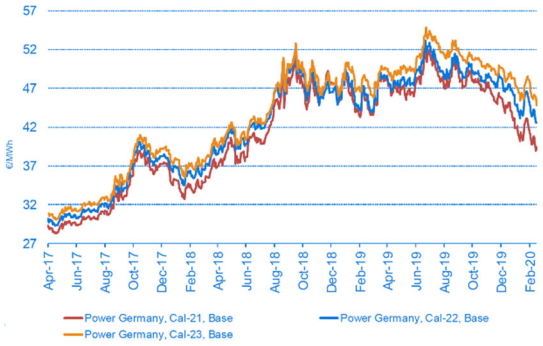
Bewertung und Gegenüberstellung der einkommenden Angebote unter Berücksichtigung der unternehmensspezifischen Einkaufs- und Risikostrategie

Ranking der Angebote vor dem Hintergrund aktueller Preisprognosen und Analysen

Optimierung des Ausschreibungsergebnisses durch professionelle Nachverhandlungen direkt mit den Lieferanten

Vertragskontrolle aus energiewirtschaftlicher Sicht

Abschlussempfehlung und Übergabe unterschriftsreifer Verträge



Wir legen gemeinsam mit Ihnen fest, welches Beschaffungsmodell zu Ihnen und Ihren internen Vorgaben passt. Dies kann in einem kleinen „Risikoworkshop“ geschehen, welchen wir mit all den betroffenen Mitarbeitern des Energieeinkaufs durchführen oder aber in einem bilateralen Gespräch mit der Geschäftsleitung.

re-sult verfolgt ab diesem Zeitpunkt den Markt für Sie. Den Markteinblick erhält re-sult z. B. über
– die Sichtung täglicher und
– wöchentlicher Marktberichte bzw. durch
– wöchentliche Teilnahmen an Webinaren.

Darüber hinaus holt re-sult täglich Marktmeinungen aus dem eigenen Netzwerk ein und stellt die vorstehend genannten Informationen (falls relevant) in komprimierter Form zur Verfügung.

sicher geprüft durch re-sult schnell nachhaltig

re-sult Aktiengesellschaft
Margaretenstraße 14
93047 Regensburg